

Nombre de la empresa

Sitio web/sitios web que tienes

El mayor impulsor (motivación) del CEO/fundador (ganancias, impacto, equipo, tiempo, etc.)

Si tienes una visión a largo plazo de lo que quieres lograr, compártela.
¿Cómo imaginas tu empresa en los próximos 10 años?

¿Cuál es tu tipo de personalidad? (MBTI , Kolbe y/o descripción informal)

El negocio

¿A quién atiendes? ¿Cuál es tu mercado objetivo?

¿Qué tan bien establecido estas en ese(os) mercado(s)?

¿Conoces los deseos y necesidades fundamentales de tus clientes?
(si es así, indícalos continuación)

Historia del negocio

¿Cuáles han sido los ingresos de la empresa durante los últimos 3 a 5 años?
(Si corresponde)

Descubrimientos clave para cada año (Especialmente algo que generó un gran cambio en los ingresos)

Avances clave para tu empresa en **el año 1**

Descubrimientos clave para tu negocio en el **segundo año**

Descubrimientos clave para tu negocio en el **tercer año**.

Descubrimientos clave para tu negocio en el **cuarto año**.

Descubrimientos clave para tu negocio en el **quinto año**.

¿Cuáles han sido los canales clave de adquisición de clientes para tu negocio en los últimos 3-5 años?

¿Has contratado un equipo?

Si has contratado miembros para el equipo, ¿quiénes han sido los empleados clave contratados en los últimos años?

¿Tienes empleados clave que fueron despedidos en los últimos años y que afectaron tus ingresos o rentabilidad?

Realidad actual del negocio

¿Cuál es la meta de ingresos esperada para este año?

¿Cuáles han sido los aprendizajes clave del año actual para tu negocio?

¿Has tenido algún cambio en los canales de comercialización este año?

Por favor comparte tu oferta actual (Qué ofreces y a qué precio lo vendes)

¿Cuál es tu estrategia de marketing actual?

Comparte cada pieza de marketing funcional que estes utilizando para la adquisición de clientes. (Puedes compartir archivo(s) digital(es))

¿Estás enfrentando algún desafío financiero ahora (que yo debería conocer como tu coach/consultor)?

¿Cuál es el organigrama actual para tu empresa? (Puedes compartir archivo(s) digital(es))

En una escala del 1 al 10, ¿qué tan productivo es el equipo?
(1 es nada productivo, 10 es muy productivo)

¿Por qué crees esto?

En una escala del 1 al 10, califica la cultura de la empresa (siendo 1 la peor calificación y 10 la mejor calificación).

¿Por qué crees esto?

En una escala del 1 al 10, ¿qué tan clara es la visión de la empresa para el equipo? (1 significa que tu equipo no tiene claridad y 10 significa que tu equipo la tiene muy clara)

¿Por qué crees esto?

En una escala del 1 al 10, ¿qué probabilidad hay de que la alta dirección permanezca en la empresa al menos cinco años? (1 es nada probable, 10 es muy probable)

¿Por qué crees esto?

¿Cómo calificarías la productividad empresarial en este momento? En una escala del 1 al 10 (1 es muy mala y 10 es realmente excelente).

¿Por qué crees esto?

Futuro esperado de la empresa

¿Cuáles son tus ingresos proyectados para el próximo año?

Describe cuáles son algunos de los resultados clave que deseas obtener el próximo año.

¿Cuáles son algunas ideas futuras de productos/negocios/marketing que ya tienes en mente para lograr este crecimiento?